



LAS NEGOCIACIONES SIGUEN EL CURSO ESPERADO

La situación actual de las negociaciones de nuestro convenio siguen su curso esperado: la patronal firme, no presenta propuestas, rechaza las presentadas por los sindicatos, etc. No tienen prisa ya que esa parte está cumpliendo sus objetivos: ganar cada año más dinero, duplicar el negocio, los resultados, etc., Y TODO ELLO GRACIAS A LOS CONVENIOS ANTERIORES, que han supuesto un retroceso en nuestras condiciones laborales.

Los sindicatos presentes en la mesa del convenio, sin embargo, suspenden claramente al no obtener ningún avance para los trabajadores y trabajadoras de nuestro sector. En estos momentos de la negociación, todos se lamentan de lo mala que es nuestra patronal, pero no plantean ninguna alternativa a la situación que vivimos: OCHO MESES SIN CONVENIO EN UN SECTOR QUE DUPLICA SUS RESULTADOS AÑO TRAS AÑO.

En CGT sabemos que todo esto está planificado, que pasado un tiempo prudencial, la patronal pondrá sus propuestas encima de la mesa, en la que sin duda habrán colado algún gran atentado contra nuestras condiciones, y los sindicatos la firmarán con el logro de haber conseguido pararlo. Entre esa cortina de humo, nos habrán colocado todas las propuestas que realmente querían poner en marcha y que, sin duda, gozarán del beneplácito sindical. Propuestas que seguirán precarizando las condiciones laborales de nuestro sector.

Cada vez más, se hace necesario un cambio de rumbo en las negociaciones del convenio. Ante un sector en crecimiento imparable, tenemos que conseguir que nuestras condiciones laborales avancen. **Cada vez más**, se hace necesario un sindicalismo honrado, combativo y eficaz que haga frente a estas agresiones, que no sea cómplice de los planes de la patronal, que responda con movilizaciones a la falta de interés por negociar y a las agresiones de la patronal.

CON ESTOS INTERLOCUTORES (CC.OO., UGT, CSICA, PATRONAL), EL RESULTADO FINAL SÓLO PUEDE SER UNO: LA PRECARIZACIÓN DE NUESTRAS CONDICIONES LABORALES.

PARTICIPA CON CGT: EL SINDICATO QUE, CADA VEZ MÁS, NECESITAMOS EN LA MESA DEL CONVENIO

SIN PRESIÓN NO HAY NEGOCIACIÓN

Septiembre 2007

C
O
N
V
E
N
I
O
2
0
0
7